

中小企業 診断士による 経営 Q&A

A 事業が軌道に乗り、次
の展開を模索されていること
は大変素晴らしい」といいます。

Q 小規模事業者です。
新しい事業展開をしたいと
考えています。しかし、や
りたいことやアイデアはあ
るのになかなか着手できず
焦りも感じています。どう
したら着実に進めることが
できるでしょうか。

われ、多忙な毎日を送っています。
事業者が多いのも事実で
す。新たな試みやビジョンを
描くうとしても、目の前に
仕事があればそちらを優先す
るのは当然です。また、新し
い挑戦が進まなくても、それ
を指摘してくれる人はそう多

いのが現実です。
中小企業や小規模事業者の
悩みとして、軌道に乗った事
業の運営に経営資源を費やす
ため、新たな事業の取り組み
が往々にして後回しになるこ
とが挙げられます。新しい挑
戦は競争力の原点で、事業を
続ける上で欠かせませ

ん。そこで、「忙しい業務を」(しんちよく)を見て修正を
なしながら、一歩ずつ着実に
加え、段階的に完成度を高め
る「成果を整理できる」「面談
新しい試みを形にしていくた
ていくのが良いでしょう。
めの工夫を二つ提案します。
一つめは、「事業の推進力を
維持し続けるために、第三者
との力を借りること」です。特定
標やゴールを設定し、それを
達成するためのスケジュール
を立てる。二つめは、「有償・無
償を含めさまざまな方法が存
在しますが、相談できる第三
者として、経営全般の知識を
持つ中小企業診断士がお勧め

です。中小企業診断士は計画
を作りから実行支援まで、継続
的に面談を続けながら、進捗
状況に合わせて専門的な支援
を行つともできます。ぜひ
お気軽にご相談ください。
(中小企業診断士・左近裕
子)

くないのが現実です。
中小企業や小規模事業者の
に落とし込みます。ポイント
は「いつまでに、誰が、何を
な取り組みですが「人と会つ
行つか」を具体的に決める」
ことです。計画を作るために多
くの時間を割く必要はあるま
マイルストーンを數く」と
言られています。毎月小さな
約束」は最も継続しやすいと
されています。実際このア

一方で、さまざま業務に追
はれて、さまざまな業務に追
はれています。

悩んで、軌道に乗った事
業の運営に経営資源を費やす
ため、新たな事業の取り組み
が往々にして後回しになるこ
とが挙げられます。新しい挑
戦は競争力の原点で、事業を
続ける上で欠かせませ

ん。最初は簡単なものを作
成し、すぐ行動に移すことが
できます。実際にこのア
プローチを実践している事業

連絡先・一般社団法人埼玉
県中小企業診断協会(☎04
8・762・33350)

新しい試みを形へ二つの工夫