

診断士のためのコーチング1day講座

講師：五十嵐 久

1. 講座の目的

- (1) 多くのコンサルタントが行っている「処方箋型」アプローチから「触媒型」アプローチへの考え方の転換と、そのためのスキルを学びます。
- (2) クライアントと真の信頼関係を高めるコミュニケーションのあり方と「プロフェッショナル・ファウンデーション」について考えます。
- (3) 経営者の想いに寄り添う「エグゼクティブ・コーチング・スキル」の基本とは何かについて考えます。



講師 五十嵐 久

3. 受講者の声

- ・診断士像や今後1年、5年後に向けて何をしようかと考えるきっかけになった。
- ・パートナー型コンサルティングの考え方を学べて新たな価値観が自分に確立できました。
- ・経営者の想いを引き出す質問を体系化できました。
- ・経営を見える化できるツールをたくさん頂けてよかった。
- ・スキル以外に信頼関係、コーチングマインドが大切であることがよく理解できました。
- ・コーチングの実際を体験できて良かった。
- ・とても充実した内容で参加して良かった。また機会があれば是非参加したい。



講義の様子

2. 2018年度講座の概要

- (1) 処方箋型と触媒型のアプローチ（コンサルテーション）の比較
- (2) パートナー型コンサルティング・プロセス
- (3) コーチングとその活用方法
- (4) コーチングの基本的考え方
- (5) 他の対人支援、コンサルティングとの違い
- (6) プロフェッショナル・ファウンデーション
- (7) コーチング・フロー、進め方
- (8) コーチングスキル、タイプ別関わり方
- (9) 本質の捉え方
- (10) 行動促進

4. 2019年度の活動予定

講師	五十嵐 久
開催日	6月30日(日)
時間	10時30分～17時
会場	県協会 会議室または 武蔵浦和または美園コミュニティセンター
定員	20名(最小開催人数 6名)
概要	・ビジネスコーチングの考え方とスキルの習得 ・エグゼクティブ・コーチングスキル ・プロフェッショナルファウンデーション 等
参加費	県協会会員 16,200円(税込) 同 会員外 32,400円(税込) ※参加特典 ①拙著「コーチング・ビジネスのすすめ」進呈 ②質問集、経営者の気づきノート進呈
申込方法	下記メールアドレスへお申し込みください。 info@coaching-labo.co.jp (五十嵐久) 電話 090-4706-9897 ※定員に達した時点で締め切らせて頂きます。