

ビジネスコーチングを活用した経営戦略の実践

経営者の想いを引き出すパートナー型コンサルティング

講師：五十嵐 久

1. 講座の目的

- ①ビジネスコーチングを活用した経営者との円滑なコミュニケーションスキルを身につける
- ②社長の想いを軸にした新しいコンサルティング・プロセスの実践について学ぶ
- ③コンサルティング現場で役立つ「A3コンサルティング・シート」を活用したコンサルティング手法を習得する

2. 平成28年度講座の概要

【第1回】

「ビジネスコーチングの概要&A3コンサルティングシートを活用したコンサルティング手法」

プロコンサルタントとしての必要なコーチングの基本とその考え方、コンサルティングとコーチングの違い、コンサルティングのあり方などについて考えて頂きました。後半は「A3コンサルティング・シートを活用したコンサルティング手法」についてお伝えしました。

【第2回】

「コーチ・コンサルタントに必要なパーソナル・ファウンデーションとA3コンサルティングシートを活用した社長の想いの引き出し方」

コーチやコンサルタントに必須のパーソナル・ファウンデーションのあり方やその整え方について、ワークを交えながら考えて頂きました。後半は、コーチングスキルとA3コンサルティングシートを使って経営者の想いを引き出す方法について学んで頂きました。

【第3回】

「効果的な質問とA3コンサルティングシートを活用した経営者の想いを広げる方法」

中小企業診断士にとって最も重要なスキルでもある質問力についてコーチングスキルを使って経営者の真の課題を掴む方法や経営者の視点を変える質問の方法を学んで頂きました。後半は、A3コンサルティングシートを使った現状分析やビジョン形成に取り組んで頂きました。

【第4回】

「真の聴く力とA3コンサルティングシートを活用した経営者の想いをカタチにする方法」

経営者から信頼を得るには経営者の話をしっかりと受け止めて経営者の想いを聴き取る真の聴く力が不可欠です。そんな聴く力を体得して頂きました。後半は、コーチングスキルとA3コンサルティングシートを使って経営者の想いをカタチにする方法に取り組んで頂きました。

【第5回】

「組織コーチングの手法とA3コンサルティングシートを活用した経営者の想いを活かす方法」

チームを対象にした組織コーチングの基本をお伝えしました。後半はA3コンサルティングシートを活用し、アクションプランなどについて考えて頂きました。

【第6回】

「A3コンサルティングシートの完成&エグゼクティブコーチング総合演習」

A3コンサルティングシートを完成して頂き、経営者層を対象にしたエグゼクティブコーチングのポイントについてお伝えしました。そして、コーチングセッションの総合演習に取り組んで頂きました。

3. 受講者の声

- ・診断士像や今後1年、5年後に向けて何をしようかと考えるきっかけになった。
- ・パートナー型コンサルティングの考え方を学べて新たな価値観が自分に確立できました。
- ・経営者の想いを引き出す質問を体系化できました。
- ・経営を見える化できるツールをたくさん頂けてよかった。
- ・スキル以外に信頼関係、コーチングマインドが大切であることがよく理解できました。
- ・コーチングの実際を体験できて良かった。
- ・毎回充実した内容で来るのが楽しみでした。



4. 平成29年度の活動予定

講師	五十嵐 久、神吉 耕二
開催日	6月～11月毎月第2日曜日 (8月のみ第4日曜日) 月1回、全6回
時間	14時～17時
会場	県協会 会議室
定員	20名
特典	①「A3コンサルティング・シート」を進呈 ②「経営者のための気づきノート」進呈 ③五十嵐久著「コーチング・ビジネスのすすめ」特別価格にて提供 ④プロコーチによるパーソナルコーチング体験
参加費	県協会会員 64,800円(税込) 同 会員外 97,200円(税込) 再受講の方 32,400円(税込)
申込方法	下記メールアドレスへお申し込みください。 info@coaching-labo.co.jp (五十嵐久) 電話 090-4706-9897 ※定員に達した時点で締め切らせて頂きます。