

実務従事案件

千葉 亮

案件 No.	16-111-S0001	
案件名	事業承継と事業再編を中心として企業診断	
業種 中分類・小分類	92 その他の事業サービス業	922 建物サービス業
企業所在地	埼玉県朝霞市	
従業員数	11 人	
診断テーマ	事業承継と事業再編を中心として企業診断を実施する。	
診断企業の特徴	当社は賃貸用マンション、アパートの定期清掃、引き渡し清掃を業務とする。血縁後継者がおらずナンバーツーを作ってこなかったため、企業内後継者の育成を計画する必要がある。また、病院清掃業務からの撤退に伴う事業再構築を図る必要がある。このための計画提案を行う必要が高い企業である。	
企業側の診断メリット	事業承継及び事業再編の計画提案を受けられる。	
参加者のメリット	事業承継計画と事業再編の実際を体験し、その手法を身に着けることができる。	
指導員	千葉 亮	
実施日数 (付与予定ポイント数)	6 日、6 ポイント	
募集人数 (最低催行人数)	10 名 (3 名)	
診断日程	5/8、5/14、5/15、5/22、5/29、6/4	
募集期間	4 月 9 日～4 月 28 日まで	
参加費 会員・会員外	30,000 円 (埼玉協会会員)、48,000 円 (埼玉協会会員外)	

## 実務従事案件

戸高成二

案件 No.	16-111-S0002	
案件名	2020 年埼玉県内超優良企業を目指して発展する企業診断	
業種 中分類・小分類	業務用機械器具製造業	医療用他機械部品製造業
企業所在地	さいたま市岩槻区	
従業員数	110 名	
診断テーマ	①売上高 20 億円の達成に向けて医療用機械部品加工事業と航空機部品加工事業の収益性の向上施策の提案 ②従業員 200 名企業に向けた組織開発と生産性の向上の施策の提案並びに事業承継を含めた能力開発施策に関する提案	
診断企業の特徴	① 2 事業部門を中心に新たな技術開発を行う開発型の事業構造戦略構造を持つ企業 ②さいたま市リーディングエッジ認証企業パニー	
企業側の診断メリット	①2020 年従業員 200 名企業 20 億円企業へ向けた経営戦略をベースとした企業構造の提案 ②技術力、業務システム、人材開発等に関する施策の提案	
参加者のメリット	①経営コンサルタントとしての中小企業診断士の価値を発揮できる提案の機会 ②経営コンサルティングニーズを持っている埼玉県中堅企業の診断を行うことで診断経験とノウハウの形成	
指導員	戸高成二	
実施日数 (付与予定ポイント数)	①実施日数 10 日 ②ポイント付与 10 ポイント	
募集人数 (最低催行人数)	①募集人員 7 名 ②最低催行人数 5 名	
診断日程	①診断期間：平成 28 年 5 月 14 日～7 月 23 日 ②企業訪問 3 回（土曜日）、平日夜間、土日診断指導 50 時間	
募集期間	4 月 9 日～5 月 10 日まで（定員になり次第締め切り）	
参加費 会員・会員外	①会員：50,000 円 ②会員外：70,000 円	

実務従事案件

神吉耕二

案件 No.	16-111-S0003	
案件名	マーケティング戦略策定と業務改善提案	
業種 中分類・小分類	印刷業	
企業所在地	埼玉県熊谷市	
従業員数	20人	
診断テーマ	1) 新事業のマーケティング戦略見直し及び強化策検討 2) 事業拡大に伴う組織体制および業務の改善提案	
診断企業の特徴	印刷業、広告代理店業、出版業を営む地方企業。 2つの新事業立ち上げにより業績拡大中。	
企業側の診断メリット	新事業の検証および事業拡大のアイデアを得ること、そして業務の効率化が期待できます。	
参加者のメリット	印刷業から地域メディアへの脱皮を目指して成長している企業で、マーケティング戦略策定の実務を経験できます。	
指導員	神吉 耕二	
実施日数 (付与予定ポイント数)	6日間 (6ポイント)	
募集人数 (最低催行人数)	6名 (最低催行人数 4名)	
診断日程	2016年5月-6月 土・日曜日	
募集期間	4月9日~5月8日まで	
参加費 会員・会員外	会員 30,000円、会員外 48,000円	

## 実務従事案件

奥野 美代子

案件 No.	16-111-S0004	
案件名	美容院の顧客利便性向上・業務効率化のための数値管理と IT 化支援	
業種 中分類・小分類	78 理容・美容・洗濯業	783 美容業
企業所在地	埼玉県朝霞市	
従業員数	6 名	
診断テーマ	業務効率化・顧客利便性向上およびスタッフモチベーションアップのための数値管理とスマホ・ipad を使った IT 化支援	
診断企業の特徴	朝霞市の商店街で開業 15 年の美容院。平成 28 年より新サービス開始に当り、経営革計画新認定に挑戦。	
企業側の診断メリット	経営革新計画で策定した中期計画および現状について経営診断を受けるとともに、電話予約・スタッフシフト管理、売上管理などの業務のIT化、数値管理について具体的なアドバイスが受けられる。	
参加者のメリット	美容・健康系サービス業にニーズが高い、「ユビレジ」「スマホ予約」などの最新の情報に基づくアドバイスができる。	
指導員名	奥野 美代子	
実施日数 (付与予定ポイント数)	6 日 (6 ポイント)	
募集人数 (最低催行人数)	6 人 (3 人)	
診断日程	5 月下旬～7 月上旬 (日曜日)	
募集期間	4 月 9 日～ 5 月 12 日まで	
参加費 会員・会員外	会員 30,000 円、会員外 48,000 円	